

Choisissez la gamme adaptée à vos besoins :

DEMARRER
Gamme Pratic

DEVELOPPER
Gamme Classic

OPTIMISER
Gamme PRO et Réseau



Pour l'ensemble des petites entreprises

Gestion Commerciale Classic 2010



Passez un cap avec EBP et gagnez du temps dans votre gestion. Cette solution complète est l'outil idéal pour répondre à tous vos besoins, tout en s'adaptant aux spécificités de votre activité. Gestion des achats, des ventes, des stocks, suivi des règlements clients, courriers, transfert des écritures comptables.

N'attendez plus pour développer l'activité commerciale de votre entreprise !

LES 5 POINTS CLES

Gagnez du temps

Editez vos pièces de vente en un clin d'œil : rédaction facile de vos devis, transfert en commandes, en bons de livraison, ou en factures sans aucune ressaisie.

Gérez vos clients

Suivez votre portefeuille et répertoriez vos clients : client, prospect, inactif. Un prospect facturé sera automatiquement considéré comme un client.

Maximisez vos ventes

Evitez les ruptures de stock pour satisfaire votre clientèle : connaissance du stock disponible en temps réel et gestion du réapprovisionnement.

Suivez vos clients

Reposez-vous sur notre assistant : information sur les règlements clients en retard et impression automatique de lettres de relance correspondantes.

Communiquez facilement

Générez vos écritures comptables sans aucune ressaisie et transférez-les au format de votre logiciel de comptabilité ou à celui de votre Expert-Comptable*.

Fonctions Principales

Caractéristiques générales

- Look Microsoft® et adaptation aux thèmes Windows® XP et Windows® Vista™
- Conforme au Bulletin Officiel des Impôts (BOI) 13L-1-06 du 24 janvier 2006
- Volet de navigation
- Affichage d'un tableau de bord à l'ouverture du dossier
- Filtrage des documents selon de nombreux critères dans les listes
- Solvabilité, localisation clients et calcul d'itinéraire avec société.com, manageo, bilansgratuits.fr, mappy, yahoo France, Bing
- Personnalisation des listes (rajout ou suppression de champs) et des modèles d'impression
- Version monoposte
- Sauvegarde et restauration de données

Gestion des fichiers

- Multi-sociétés (5 dossiers)
- Fichier clients : nombre illimité de contacts, coordonnées bancaires, gestion du type de clients (National, UE, International, Exonération de taxes), paramétrage d'une échéance...
- **Nouveau** Champ date d'anniversaire
- Gestion des prospects
- Fichier fournisseurs : adresse de commande et d'enlèvement, gestion du type de fournisseurs (National, UE, International) ...
- Gestion des NPAI
- Calcul des commissions des commerciaux
- Fichier articles : gestion des frais d'approche, 5 tarifs, insertion d'une image...
- Gestion des frais de port
- **Nouveau** Gestion des frais de port par poids

Gestion des ventes et des achats

- Devis, commandes, bons de livraison, bons de réception, factures
- Gestion de la DEEE (Déchets d'Equipements Electriques et Electroniques)
- Tri des pièces par date, raison sociale, code ou numéro...
- Transferts et regroupements de pièces
- Gestion de la TVA, TVA DOM-TOM, TPF
- Facturation HT ou TTC
- Message d'avertissement sur les articles en rupture de stock au moment de la facturation
- Gestion des remises articles ou clients avec choix de la priorité
- Message d'avertissement si vente à perte
- Envoi par e-mail d'une pièce de vente au format PDF
- Exportation des impressions sous différents formats : PDF, RTF, JPEG, TIFF, HTML, EXCEL®
- Livraison/réception globale ou partielle des commandes clients ou fournisseurs avec gestion des reliquats
- Réapprovisionnement automatique
- Gestion des achats
- Edition du portefeuille des devis et des journaux de vente
- Historique de toutes les pièces d'un client, accessible depuis la fiche tiers
- Mise à jour des tarifs en valeur ou en pourcentage



